



Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Essen suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

## **Vertriebsmitarbeiter/Vertriebsingenieur (m/w/d)**

Ihre Aufgaben im Detail:

- Vertrieb von Lieferungen und Leistungen im Bereich schwach-/mittelradioaktive Abfälle
- Begleitung von Ausschreibungsverfahren im Bereich des Rückbaus von Kernkraftwerken
- Angebots- und Nachtragserstellung in Abstimmung mit den Fachbereichen
- Vertriebliche Auftragsverfolgung und -verhandlung bis zum Auftragsabschluss
- Kundeninformation und Kontaktpflege

Ihr Profil

- Relevante technische (Hochschul-)Ausbildung mit ergänzenden betriebswirtschaftlichen Kenntnissen oder abgeschlossene betriebswirtschaftliche (Hochschul-)Ausbildung verbunden mit dem Interesse an technischen Zusammenhängen
- Erfahrung im Projektmanagement
- Erfahrung im Vertrieb wünschenswert
- Erfahrung im Bereich der Nuklearen Entsorgung wünschenswert
- Analytisches und strategisches Denkvermögen
- Eigenverantwortliche, effiziente und strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungssicherheit
- Teamfähigkeit und Durchsetzungsvermögen
- Reisebereitschaft

Was wir bieten

- Unterstützung individueller Weiterbildungsmaßnahmen
- Flexible Arbeitszeiten und attraktive Vergütung
- 30 Urlaubstage zzgl. 6 Brückentagen bei einer 39h-Woche
- Zuschüsse zum Jobfahrrad und Jobticket
- Familienservice-Unterstützungsleistungen (u. a. Kinderbetreuung, Eldercare)
- Arbeitgeberfinanzierte Altersversorgung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, vorzugsweise per E-Mail.

Senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Kennziffer 1498, Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins zu.

GNS Gesellschaft für Nuklear-Service mbH

Abteilung Personalwirtschaft - Claudia Schäfer

Frohnhauser Straße 67 - 45127 Essen

Telefon: +49 (0)201 109 1837

E-Mail: [claudia.schaefer@gns.de](mailto:claudia.schaefer@gns.de)